

Unsere Mandantin ist ein über mehrere Generationen geführtes Familienunternehmen. Sie gehört zu den innovativen und führenden Anbieterinnen der Holzwerkstoffbranche. Mit einer umfassenden Logistiklösung werden schweizweit Kunden aus der Holzverarbeitenden Branche bedient. Aufgrund einer anstehenden Pensionierung suchen wir im Raum Mittelland eine selbständige, belastbare und zuverlässige Persönlichkeit (Dame oder Herr) als

## Gebietsverkaufsleiter Holzwerkstoffe

### Ihre Hauptaufgaben

Sie betreuen ein intaktes Verkaufsgebiet, das Sie mit Ihren beruflichen und verkäuferischen Erfahrungen aus der Holz- und/oder Baustoffbranche positiv weiterentwickeln. Sie überzeugen mit Ihrem technischen Wissen und schliessen erfolgreich neue Geschäfte ab. Sie unterstützen das Backoffice bei der Planung und Durchführung von Kundenanlässen und dürfen im Gegenzug eine professionelle und kompetente Angebots- und Auftragsbearbeitung erwarten.

### Ihr Profil

Sie haben Ihre Grundausbildung als Holzfachmann oder ähnlich durch eine Weiterbildung im Verkauf ergänzt und verfügen über einen entsprechenden Leistungsausweis. Ihr positives Auftreten, Ihr Verhandlungsgeschick und Ihre Kontaktfreudigkeit zeichnen Sie aus. Sie verfügen über einen sicheren Zugang zu modernen Arbeitshilfsmitteln und kommunizieren in Deutsch.

### Ihre Zukunft

Sie erwartet eine vielseitige, interessante Aufgabe, die Ihnen viel Freiraum und Flexibilität für eine erfolgreiche Tätigkeit bietet. Neben einem wertschätzenden Betriebsklima mit kurzen Entscheidungswegen wird Ihnen eine fundierte Einarbeitung und zeitgemässe Anstellungsbedingungen geboten.

### Ihr nächster Schritt

Senden Sie Ihre Bewerbung mit Lebenslauf, Foto, Zeugnissen und Diplomen unter dem Vermerk «RBH 19/3296B1» an den Beauftragten Roger B. Hannemann, Partner. Tel. Vorabklärung: Mo–Fr, 08.00–17.00 Uhr. Unsere Diskretion ist seit 1977 sprichwörtlich.

Weitere Karriereangebote finden Sie auf [www.gcp.ch](http://www.gcp.ch).